



# *The Forever Business*



FOREVER®

# Mistä sinä unelmoit?

**Oletko koskaan miettinyt, mitä tekisit loppuelämälläsi? Toivonut rauhallisempaa ja harmonisempaa arkea, johon kuuluu vähemmän stressiä ja huolta tulevaisuudesta?**

Jos käytät kolmasosan ajastasi töissä, siellä pitää viihtyä! Muussa tapauksessa muutos voi olla ratkaisu. Muutos, joka inspiroi ja tuottaa näkyviä tuloksia ja johon voit itse vaikuttaa ja joka antaa sinulle enemmän vapautta. Nyt kerromme sinulle työstä, jonka avulla voit ottaa elämän hallintaasi.

## **MAHDOLLISUUKSIEN MAAILMA**

Ura Forever Living Productsissa avaa monia eri mahdollisuuksia. Forever panostaa sinuun, jotta voit kehittyä varmaksi ja menestyväksi jälleenmyyjäksi ja johtajaksi. Motivaatio-ohjelmamme ovat avoimia kaikille työuran pituuteen katsomatta. Voit itse päättää, miten haluat kehittyä ja mitä tavoitteita haluat saavuttaa. Foreverin jälleenmyyjänä pääset muiden ihmisten mukana kiinnostaviin tapahtumiin, hauskoihin haasteisiin ja matkoille eri puolille maailmaa. Nämä tilaisuudet tarjoavat energiaa, yhteishenkeä ja yksinkertaisesti ilonpitoa.

## **SIJOITA ITSEESI**

Konseptimme mahdollistaa menestyvän liiketoiminnan aloittamisen hyvin pienellä taloudellisella riskillä. Kaikki ovat tervetulleita mukaan – sama työ palkitaan aina samanarvoisesti, teki sen kuka tahansa.

## **FOREVERIN TUKI**

Ratkaisumme on yksinkertainen: mitä enemmän panostat työntekoon, sitä suuremman korvauksen saat. Forever tarjoaa sinulle tukea, markkinointimateriaaleja ja koulutusta, ja lisäksi pääset mukaan jälleenmyyjien itsenäiseen verkostoon. Ota selvää, mitä Forever voi sinulle tarjota, ja tee elämästäsi sellaista kuin itse haluat.

# Mitä verkosto- markkinointi on?

**Verkostomarkkinointi, joka on yksi suoramyyntin muoto, perustuu suosituksiin. Tämä on itsestäänselvyys nykypäivän yhteiskunnassa, jossa luemme muiden asiakkaiden antamia arvosteluja ennen verkkokaupasta tilaamista. Mikään ei luo luottamusta tuotetta kohtaan paremmin kuin tuttavan suositus.**

Maailmassa toimii tällä hetkellä arviolta noin 1100 suoramyyntiyritystä, joista 400 toimii Euroopassa. Suoramyyntiyritysten määrä on lisääntynyt. Tällä hetkellä yli 118 miljoonaa ihmistä maailmassa toimii itsenäisinä jälleenmyyjinä, ja alan liikevaihto on lähes 193 miljardia Yhdysvaltain dollaria. Ala jatkaa kasvuaan – maailmanlaajuisesti kasvu on 1,2 %.

## OSA VERKOSTOA

Forever Living Products on vakiintunut verkostomarkkinointiyritys, joka tarjoaa kaikille ihmisille mahdollisuutta oman liiketoiminnan aloittamiseen ja kehittämiseen. Tässä liiketoiminnassa myydään Foreverin huippulaadukkaita tuotteita. Forever on turvallinen, vuonna 1978 perustettu yritys, jonka luottoluokitus on paras mahdollinen (AAA).

## OMA LIIKETOIMINTASI

Verkostomarkkinoinnin avulla voit nauttia oman liiketoiminnan tarjoamasta vapaudesta ja joustavuudesta. Verkostomarkkinointi tarjoaa monia taloudellisia hyötyjä, joita ei ole perinteisissä liiketoimintamalleissa. Yrittäjänä voit päättää, missä ja milloin teet töitä. Sen sijaan, että rikastuttaisit kovalla työlläsi jotakuta muuta, kaikki tekemäsi työ hyödyttää sinua itseäsi.

## MINIMAALISET KUSTANNUKSET

Perinteisen liiketoiminnan perustaminen vaatii yleensä suuria summia rahaa ja lainan ottamista. Kun perustat verkostomarkkinointiyrityksen, sinun ei tarvitse ottaa lainaa tai palkata henkilökuntaa. Myyt Foreverin tuotteita ja kerrot liiketoimintamahdollisuudesta muille, mutta kustannuksesi ovat pienet.

## EI PALKKAKATTOA

Monissa yrityksissä palkat määräytyvät alan normien mukaan. Verkostomarkkinoinnissa ei sen sijaan ole mitään kattoa sille, kuinka paljon voit ansaita. Voit ajan hengen mukaisesti tehdä töitä paikasta riippumatta ilman suuria kustannuksia ja ansaita kuinka paljon tahansa – tämä on tulevaisuuden yrittäjyyttä!

\*Lähde: WFDSA (World Federation of Direct Selling Associations) 2018



# Miksi Forever?

**Forever on täydellinen kumppani oman liiketoiminnan aloittamiseen. Yritys perustettiin jo vuonna 1978 Arizonassa, Yhdysvalloissa, se on yksityisessä omistuksessa ja nykyään maailmanlaajuisesti toimiva yritys, jolla on miljardiliikevaihto.**

Forever Living Products toimii maailmanlaajuisesti, ja sillä on toimipisteet yli 160 maassa. Meillä on ympäri maailmaa jälleenmyyjä, joita kutsumme Forever Business Ownereiksi (FBO). Meillä on kansainvälinen infrastruktuuri, mikä mahdollistaa sen, että ihmiset voivat rakentaa omaa liiketoimintaansa haluamassaan laajuudessa. Forever palkitsee panostusten mukaan, missä päin maailmaa toimitkin.

## LUOTETTAVA YRITYS

Forever on perheomistuksessa oleva yritys, joka on kasvanut tasaiseen tahtiin perustamisestaan lähtien. Pohjoismaissa toimimme nimellä Forever Living Products Scandinavia ja olemme muun muassa jäsenenä suoramyntiyhdistyksissä Suomessa (ASML), Ruotsissa (DSS), Norjassa (DF) ja Tanskassa (DFS)). Nämä organisaatiot edustavat ihmisiä ja yrityksiä, jotka toimivat suoramyntiä, johon verkosto- markkinointikin luetaan.

## KOULUTUSTA, KURSSEJA JA TUKEA

Eikö sinulla ole kokemusta verkostomarkkinoinnista? Forever tarjoaa kaiken tasoisia koulutuksia. Lisäksi apunasi ja tukenasi on suuri joukko ohjaajia ja toimiston 50 hengen henkilökunta.

## PÄÄTÄ ITSE TULOISTASI

Foreverissa voi ansaita tuloja kolmella tavalla:

- Myymällä tuotteita – mitä enemmän tuotteita myyt, sitä enemmän ansaitset.
- Kouluttamalla jälleenmyyjä – saat Foreverilta korvauksen, kun rekrytoit ja koulutat uusia jälleenmyyjä.
- Luomalla johtajia – mitä enemmän johtajia luot, sitä suuremman johtajuuskorvauksen saat.

Voit siis jatkuvasti korjata työsi satoa ja luoda pohjaa tuleville tuloillesi.

## HUIPPULAADUKKAITA TUOTTEITA

Foreverin tuotteet ovat ajan hermolla, koska nykyään ihmiset arvostavat terveyttä, laatua ja luonnollisia, aitoja raaka-aineita. Valmistamme ja myymme laadukkaita ravintolisiä sekä treenaamisen ja painonpudotuksen tueksi tarkoitettuja tuotteita. Useimmat tuotteista pohjautuvat itse tuottamaamme Aloe veraan – se on parasta, mitä luonto voi tarjota, ja yhdistämme sen tieteelliseen tutkimukseen. Forever tarjoaa myös hiusten- ja ihonhoitotuotteita, tuoksujia ja kodinhoitotuotteita. Ainutlaatuisen asiakastytyväisyystakuumme ansiosta kuluttaja voi lähettää tuotteensa takaisin 90 päivän kuluessa ja saada rahat takaisin. Sinä saat FBO:na Foreverilta korvauksen tuotteen, joka kattaa kulusi – tämä antaa suurta turvaa sinulle ja asiakkaillesi.



## ”Nyt MINUN unelmani ovat ohjaksissa”

**Päätavoitteeni on Chairman’s Bonus. Haluan jakaa sen kokemuksen poikieni ja tiimini kanssa voidakseni näyttää, mitä tällä työllä on mahdollista saavuttaa. Haluan myös auttaa muita saamaan helpomman arjen sekä tuotteiden että liikeidean avulla.**

Työskentelin monta vuotta vaatealalla myymäläpäällikkönä. Työtä oli päivisin, iltaisin, viikonloppuisin ja loma-aikoihin. Kahden pienen pojan yksinhuoltajana se oli hankala yhtälö. Minulla oli aina huono omatunto joko jos olin poissa töistä tai sen takia, että en pystynyt olemaan sellainen äiti kuin halusin. Sosiaalisia menoja ei voinut edes harkita.

Unelmani oli saada lisää aikaa lapsille ja vakaa taloudellinen pohja ilman rahahuolia. Halusin mukavan työn, jossa voisin kehittyä ja joka keskittyisi hyviin asioihin.

## POSITIIVINEN TYÖYMPÄRISTÖ

Arvostan perhettä yli kaiken, ja Forever on antanut minulle aikaa ja tilaa keskittyä poikiini. Nyt MINUN unelmani ovat ohjaksissa, ja saan itse päättää, milloin haluan tehdä töitä. Rakastan työskentelyä samanhenkisten ihmisten kanssa, koska se luo positiivisen työympäristön ja tekee työntöistä hauskaa. Ja antaa vaihtelua. Kaikki päivät ovat erilaisia. Kaikkein parasta on kuitenkin se, että saan auttaa muita kehittymään ja saavuttamaan tavoitteensa.

## LÖYDÄ SYYSI

Tärkein strategia Forever-työssä onnistumiseen on löytää oma syynsä. Elämä kulkee eteenpäin ja tuo eteen tilanteita ja herättää ajatuksia, jotka voivat kylvää epäilyksen siemeniä.

Jos on kuitenkin varma omasta syystä tehdä tätä työtä, tietää myös, miksi on pysyvä vahvana vastoin käymisten edessä. Minulla ei ollut muuta vaihtoehtoa kuin onnistua, koska vanha työni sairastutti minut psykkinisesti.

## HUOLELLISTA SUUNNITTELUA

Suurin haasteeni on rakenne. Siksi minulla pitää olla joka päivälle tehtävistä. Kun asetan tavoitteen, jaan sen osatavoitteiksi ja konkreettiseksi tehtäväksi, jotta saavuttaisin sen. Sen jälkeen jaan tehtävät eri päiville ja minulla on tuosta noin vain tehtävistä valmiina. Jos en saavuta tavoitetta, voin tarkistaa suunnitelmasta, johtuuko se siitä, että en ole tehnyt töitä ja noudattanut listaa.

## PARAS FOREVER-MUISTO

Forever on antanut minulle monia hyviä muistoja. Yksi, joka erottuu joukosta, on ensimmäinen kerta, kun pääsin mukaan Global Rallyyn. Silloin ymmärsin, kuinka suuri yritys on ja kuinka moneen ihmiseen Forever on vaikuttanut myönteisesti. Tunnelma oli taianomainen. Musiikkia lavalla ja yli 14 000 ihmistä tanssimassa hymy huulilla. Kaikkien mahdollisten maiden liput liehuivat, eikä ihonvärillä, uskonnolla tai kotimaalla ollut todellakaan mitään merkitystä. Sitä Forever on minulle.



# Foreverin tuotteet



**Hyvinvointi ja terveys ovat aikamme suurimpia trendejä, jotka eivät osoita laantumisen merkkejä. Kaikille Foreverin parissa työskenteleville tämä tarkoittaa valoisaa tulevaisuutta: meillä on lyömätön liiketoimintamalli ja laatutuotteita, jotka ovat ajan hermolla.**

Foreverin tuotevalikoima on kehitetty sen pohjalta, että kaikki haluavat voida hyvin ja näyttää hyvältä. Tuotteet jaetaan kuuteen ryhmään: ravintolisät ja ravitsemus, liikunta ja painonhallinta, ihonhoito, hiustenhoito, eteeriset öljyt sekä kodinhoito. Tunnetuin tuotteemme on Forever Aloe Vera Gel, joka on liiketoimintamme perustuote. Alla on esitelty joitakin esimerkkejä valikoimastamme.

## **RAVINTOLISÄT**

Tunnetun Aloe vera -juomamme lisäksi myymme moderneja ravintolisä erilaisiin tarpeisiin. Ne sisältävät vitamiineja ja kivennäisaineita, jotka edistävät immuunijärjestelmän normaalia toimintaa.

## **LIIKUNTA**

Olet ehkä kuullut puhuttavan energiaa antavasta ARGi+-tuotteesta tai C9-kickstart-ohjelmasta? Foreverin treenipaketit ja shakit auttavat monia ihmisiä elämäntapamuutoksessa.

## **IHONHOITO**

Aloe Propolis Creme, Aloe vera Gelly, Aloe Cooling Lotion, Aloe Lips... tuntuvatko nimet tutuilta? Foreverin ihonhoitotuotteet ovat suosittuja ja tunnettuja laadustaan.

# Näin Foreverin liiketoimintamalli toimii

**Konsepti on yksinkertainen: kun tarjoat liiketoimintamahdollisuutta ja myyt tuotteita muille, rakennat liiketoimintaasi ja luot pohjaa tuleville tuloillesi.**

Forever tarjoaa sinulle suosittuja ja laadukkaita tuotteita markkinasegmentillä, jolla on suuri kasvupotentiaali. Lisäksi saat kaiken tarvitsemasi tiedon ja tuen oman yrityksesi perustamiseksi ja johtamiseksi. Saat Foreverilta provisioita, tukea ja apua uraportilla kiipeämiseen. Foreverin liiketoimintamallin avulla voit kasvattaa riippumattomasta liiketoiminnastasi menestyvän yrityksen.

## URAPORTAAT

FBO, joka kehittää liiketoimintaansa, rakentaa omaa tiimiään ja kasvattaa myyntiään, nousee uraportissa ylöspäin ja kasvat-  
taa samalla tulojaan ja muita etujaan. Uraportissa eteneminen pohjautuu CC-pisteisiin. Case Credit, on kansainvälinen yksikkö, jota käytetään alennusten ja provisioiden laskemisessa ja joka ei ole riippuvainen valuuttakursseista. Toisin kuin monissa muissa verkostomarkkinointivaihtoehdoissa sinun ei tarvitse pelätä, että menetät eri tasoilla saavuttamasi edut. Foreverin uraportaat on rakennettu niin, että voit kiivetä vain ylöspäin.

## UUSI LUKU ELÄMÄSSÄ

Oman liiketoiminnan aloittaminen luo hyvät edellytykset sille, että voit toteuttaa omat unelmasi ja muokata työstä ja arjesta

tavoitteidesi mukaista. Verkostomarkkinointi on liiketoimintamalli, jossa taustallasi, koulutuksellasi tai aiemmalla kokemuksellasi ei ole ratkaisevaa merkitystä. Ratkaisevia menestystekijöitä ovat sen sijaan motivaatio, henkilökohtaiset tavoitteet ja oma työpanostus.

## PALKKIO-OHJELMA

	PREFERRED CUSTOMER	ASSISTANT MANAGER			MANAGER
		ASSISTANT SUPERVISOR	SUPERVISOR	ASSISTANT MANAGER	MANAGER
	2 CC	25 CC	75 CC	120 CC tai 150 CC	
	5%	30%	30%	30%	30%
		5% (jos 4CC-aktiivisuutta)	8%	13%	18%
		25%	25%	25%	25%
		5% (jos 4CC-aktiivisuutta)	8%	13%	18%
			3%	5-8%	5-13%
					Johtajusprovisio <sup>1</sup>

Ostoalennus (asiakkaan suositusihinnasta)



**”Kun innostun, minun on vaikea olla kertomatta asiasta”**

**Arvostan tässä työssä monia asioita, kuten yhteishenkeä, henkilökohtaista kehitystä, vapautta ja mahdollisuuksia. On ihanaa, kun ihmiset työskentelevät ihmisten kanssa. Ja että viime kädessä oma panokseni ratkaisee.**

Kotitilallani on aina täysi hulina päällä. Meillä on paljon eläimiä, ja Janilla ja minulla on kolme yhteistä lasta. Lisäksi Janilla on tytär aiemmasta suhteestaan. Koska Jan on maanviljelijä, hän tekee pitkiä päiviä. Itse olen taustaltani sairaanhoitaja ja olen aina tehnyt työtä osa-aikaisesti, jotta olen saanut arjen palapelin toimimaan.

Pidin kovasti työstäni ensiapuostasolla, mutta vuosien varrella siellä tehtiin uudelleenjärjestelyjä ja leikkauksia ja lopulta jouduin lähes päivittäin pyytelemään anteeksi potilailta ja omaisilta hoitojärjestelmämme toimimattomuutta.

## EPÄVARMA ALKU

Forever tuli elämäni oikeastaan sattumalta. Emännöin tuote-esittelyä, ja tuotteet yllättivät minut. Sain ID-numeron enkä edes tiennyt, mitä sillä aion tehdä.

En kuitenkaan malttanut olla kertomatta tuotteista, joihin olin ihastunut, ja mahdollisista mahdollisuuksista olla osa Foreveriä. Myös toiminnasta huokuva energia, ilo ja mahdollisuudet henkilökohtaiseen kehitykseen olivat minulle mieleen. Samoin kaikki kiehtovat ihmiset, joita tapasin. Kun innostun jostakin, minun on vaikeaa olla kertomatta siitä...

## VALTAVAT MAHDOLLISUUDET

Foreverin parissa työskentely tuo mukanaan paljon myönteisiä asioita. Saan rakentaa vahvaa liiketoimintaa. Se tuo taloudellista sekä henkilökohtaista vapautta. Sairaanhoidtajana olin tottunut tekemään töitä pyhinä ja vapaapäivinä, mutta enää minun ei tarvitse. Nyt en enää jää paitsi kaikesta, mitä tapahtuu, kun lapset ovat vapaalla.

Kaikkein parasta ovat toiminnan valtavat mahdollisuudet. Taustani ja koulutukseni ansiosta ymmärrän, että pystymme auttamaan monia ihmisiä ja vaikuttamaan monien elämään.

## YLÄLINJAT TUKEVAT

Menestys syntyy siitä, että keskittyy työhönsä ja ylläpitää vahvaa työmoraalia hauskanpitoa kuitenkaan unohtamatta. Ilo on tärkeää. Kun tapaan uuden asiakkaan tai mahdollisen uuden tiiminjäsenen, lähestyn häntä usein huumorin kautta. On uskallettava yrittää ja erehtyä ja silti säilyttää innostuneisuus. Kun tulen torjutuksi, torjunta ei kohdistu minuun vaan mahdollisuuteen.

Joskus on kuitenkin vaikeaa olla lannistumatta. Kun esimerkiksi tiiminjäsenet lopettavat syystä tai toisesta. Pohdin aina, olenko tehnyt työtäni riittävän hyvin. Silloin on tärkeää, että saa tukea joltakulta, joka on ollut mukana minua pidempään, ja saa kuulla, miten hän selviytyy haasteista. Osaavaa apua on aina saatavilla, kun sitä vain pyytää.

# Tästä matka alkaa

**Forever-liiketoiminnan perustamisen ensimmäinen vaihe on kaikille tuotteiden kokeileminen. FBO:na voit ostaa tuotteita Foreverilta alennettuun hintaan.**

Kun olet itse kokeillut tuotteita, voit alkaa myydä niitä. Periaate on yksinkertainen: Jälleenmyyntihintasi ja ostohintasi erotus muodostaa ansiosi. Mitä korkeammalle tasolle yllät uraportaisissa, sitä enemmän saat tuotteista alennusta. Preferred Customeria ei lueta FBO:ksi eikä hän saa myydä tuotteita tai työskennellä Foreverin parissa. Preferred Customerina saat ainoastaan ostaa tuotteita henkilökohtaiseen käyttöön. Useimmat yltyvät kuitenkin heti palkkio-ohjelman ensimmäiselle tasolle eli Assistant Supervisoriksi, ja heistä tulee FBO:ita suoraan, kun he ovat tehneet ensimmäisen tuotetilauksensa, jonka arvo on 2 CC-pistettä. Assistant Supervisorina saat 30 %:n alennuksen tuotteista. Jos olet 4CC-aktiivinen eli ostat tuotteita 4 CC-pisteen arvosta kuukauden aikana, saat lisäksi 5 %:n bonuksen henkilökohtaisista ostoistasi.

## JATKUVUUS

Uraportaiden seuraavan tason, Supervisorin, saavutat, kun tilaat yhden tai kahden peräkkäisen kalenterikuukauden aikana tuotteita 25:n CC-pisteen arvosta. Voit saavuttaa tason omien tilaustesi avulla, mutta yleensä siihen tarvitset omien tilausten lisäksi myös tiimisi tekemiä tilauksia. Supervisorina saat tuotteista 38 % alennusta.

## LUO OMA TIIMISI

Monet Foreverin parissa työskentelevät alkavat ennemmin tai myöhemmin esitellä Foreveria muille. Se tarkoittaa, että autat yritystä laajentumaan, mistä saat palkkioksi korvausta. Korvaukset ja alennukset muodostavat yhdessä sen, mitä me kutsumme tuloksi. Supervisorina provisiosi on 3–8 % tiimijäsentesi liikevaihdesta. Voit pian huomata, kuinka kuukausi-provisiosi kasvavat.

## SEURAAVA ASKEL

Supervisorina olet jo matkalla kohti seuraavaa uraportaiden tasoa, joka on Assistant Manager. Saavutat tämän tason, kun sinä ja tiimisi tilaatte tuotteita yhteensä 75 CC-pisteellä kahden peräkkäisen kalenterikuukauden aikana.

## AIKAA JA SITOUTUMISTA

Assistant Managerina sinusta on hyvää vauhtia tulossa tehokas ja hyvä johtaja. Ostoalennuksesi nousee 43 prosenttiin

ja yritykseltä saamasi proviisio 5–13 prosenttiin. Tämä on korvausta siitä, että koulutat ja kehität tiimijäseniäsi. Saamasi korvauksen määrä riippuu siitä, kuinka suuren työpanoksen annat. Ansioidesi määrä riippuu myös siitä, teetkö pelkkää tuotemyyntiä vai rekrytoitko lisäksi uusia FBO:ita.

## HETI VOITTOA

Toisin kuin perinteisissä liiketoimintamalleissa, Foreverissa sinun ei tarvitse sijoittaa suuria summia saadaksesi voittoa. Aloituskustannukset ovat pienet, eikä sinun tarvitse pitää suurta varastoa. Ansaitset rahaa jo ensimmäisestä myynnistäsi alkaen. Monet työskentelevät osa-aikaisesti muutaman vuoden ajan ja alkavat Manager-tason saavutettuaan pohtia, voisivatko elättää itsensä kokonaan Forever-toiminnallaan. Saavutat Manager-tason, kun sinä ja tiimisi tilaatte tuotteita yhteensä 120 CC-pisteellä kahden peräkkäisen kalenterikuukauden aikana tai 150 CC-pisteellä joko 3 tai 4 peräkkäisen kalenterikuukauden aikana. Ostoalennuksesi nousee 48 prosenttiin ja yritykseltä saamasi proviisio 5–18 prosenttiin sen mukaan, mitä useampia tiimijäseniäsi johdat menestykseen.

## TÄRKEIN TEHTÄVÄSI

Manager on hyvin tärkeä ja antoisa uraportaiden taso. Managerina jatkat oman liiketoimintasi rakentamista, mutta voit myös auttaa muita kehittymään Manageriksi, jolloin heistä tulee alalinjan Managereitasi. Managerina saat tästä lisäksi palkkioksi johtajuusprovisio, joka on 2–6 % alalinjan Manageriesi liikevaihdesta.

## JOHTAJUUSPROVISIO

Johtajuusprovisio toimii samalla tavalla kuin artistien saamat korvaukset säveltämästään musiikista: ne ovat korvausta aiemmin tehdystä työstä. Kun kehität uusia Managereita, joille olet henkilökohtaisesti esitellyt Foreverin, sinusta tulee

Senior Manager (2 Manageria)

Soaring Manager (5 Manageria)

Sapphire Manager (9 Manageria, johtajuusprovisio 3–7 %)

Diamond Sapphire Manager (17 Manageria, johtajuusprovisio 4–8 %)

Diamond Manager (25 Managers, johtajuusprovisio 5–9 %)

Kuten näet, johtajuusprovisio kasvaa jokaisen tason myötä.

## Inspiraatio Malin Birkler – Soaring Manager, Ruotsi



## ”Valitsin Foreverin loppuelämäkseni”

**Olen elämäniloinen kahden lapsen äiti, jolla on mies ja koira. Parantumaton optimisti, joka iloitsee siitä, että olen viimein löytänyt oman paikkani perinteisten loke-roiden ulkopuolelta. Pimeimpänä hetkenä pelastus tuli upean tarjouksen muodossa.**

Kun lapseni olivat pieniä, minulla oli oma sisustusalan yritys. Työ oli minusta parasta maailmassa. Kunnes huomasin, etten enää asettanut elämäni tärkeitä asioita etusijalle – kaipasin laatu-aikaa lasten kanssa ja halusin viettää vähemmän aikaa töissä.

## ALUSTA ALKAEN KOKOAIKAISESTI

Halusin saada aikaan muutoksen, ja yhtenä päivänä myin koko sisustustuotteiden varastoni. Silloin tunsin epäonnistuneeni rankasti, mutta en voinut enää tinkiä omista arvoistani. Loppuunmyynnissä tapasin ihanan Sara Wremertin, joka tarjosi minulle vapaata ja itsenäistä työtä. Hän suorastaan säteili, ja minun oli yksinkertaisesti pakko selvittää, sopsiko tämä työtarjous minulle.

Olemme siitä lähtien olleet parhaat työkaverit ja läheiset ystävät. Foreverista tuli välittömästi kokopäivätyöni.

## KESKITY HAUSKOIHIN PUOLIIN

Suurin kannustimeni ja motivaationi Foreverin parissa työskentelyyn oli se, että sain edelleen olla itseni pomo mutta pääsin eroon ylimääräisistä kustannuksista ja näkymättömästä työstä, kuten markkinoinnista, taloushallinnosta ja sivuston ylläpitämisestä, joita jouduin tekemään aiemmassa yrityksessäni. Sain valmiin konseptin ja pystyin keskittymään yrittäjyyden hauskoihin puoliin – se oli yllätyksellistä. Eikä kaiken tämän palvelun saaminen edes maksanut mitään.

## TUEMME TOISIAMME

Alussa minulle oli tärkeintä, että pystyin itse valitsemaan työaikani ja sovittamaan työskentelyni lasten aikatauluihin eikä päin vastoin. On myös hauskaa tavata niin paljon samanhenkisiä ihmisiä, ja erityisen hienoa on se, ettemme pidä toisiamme kilpailijoina vaan kollegoina. Yhteistyö ja toistemme liiketoiminnan tukeminen oli minulle aluksi aivan uutta.

Olen saanut oppia terveydestä, ruokavaliosta, ihonhoidosta ja liikunnasta sisäisiltä ja ulkopuolisilta luennoitsijoilta. Se on rikastuttanut omaa hyvinvointiani ja muokannut suhtautumistani sekä yksityiselämäni että työhöni.

## HITAASTI KIIRUHTAEN

Tärkein menestysstrategiani on olla sitkeä ja ratkaisukeskeinen. Lisäksi tärkeää on uskaltaa pyytää neuvoja ohjaajalta, kun jää jumiin.

Toisinaan olen kärsimätön, kun asiat eivät tapahdu niin nopeasti kuin haluaisin. Silloin muistutan itseäni siitä, että valitsin Foreverin loppuelämäkseni eikä kiirettä ole. On tärkeää työskennellä pitkäjänteisesti ja hauskaa pitäen.

Seuraava iso tavoitteeni on luotsata tiimiläiseni Chairman's Bonukseen. Olen saavuttanut sen itse, mistä olen erittäin ylpeä. On kuitenkin varmasti vielä upeampaa tukea jotakuta toista kohti tätä tavoitetta.

# Kannustimet ja motivaatio-ohjelmat



## Joskus työssä voi kaivata pientä sysäystä oikeaan suuntaan. Uraportaiden vaikuttavan tulojärjestelmän lisäksi Forever tarjoaa useita kiinnostavia kannustimia ja haasteita.

Sen lisäksi, että saat uran ilman palkkakattoa, voit ansaita myös lisäkorvauksia. Autamme sinua matkan varrella asettamalla osatavoitteita ja tarjoamalla haasteita, jotka vievät liiketoimintaasi eteenpäin. Ne voivat olla vaativia, mutta palkkiotkin ovat suuria! Jos esimerkiksi pätevädyt Forever2Drive-haasteessa, saat mahdollisuuden ansaita jopa 800 € ylimääräistä joka kuukausi. Rahat voit käyttää uuden auton hankintaan, lomareissuun tai yksinkertaisesti taloutesi tueksi – olet itse sen ansainnut!

### KIINNOSTAVIA MATKOJA

Forever tarjoaa myös mahdollisuuden pätevyitä kahdelle hyödylliselle ja hauskalle ulkomaanmatkalle vuodessa. Matkoilla on luvassa luentoja, joiden avulla kerrytät osaamistasi, ja ne ovat hyviä tilaisuuksia seurustella muiden ihmisten kanssa ja kehittyä ihmisenä. Kun täytät pätevyisyysvaatimukset,

Forever maksaa matkasi ja majoittumisesi ja lisäksi saat matkalle käyttörahaa. Pääset näkemään maailmaa ja ymmärrät, miten voit rakentaa kansainvälistä liiketoimintaa. Lisäksi saat huippujohtajille tarkoitettua koulutusta. Tämä on Foreverin tapa näyttää, että haluamme panostaa sinuun.

### CHAIRMAN'S BONUS

Managerina sinulla on mahdollisuus päästä osalliseksi Foreverin maailmanlaajuisesta liikevoitosta Chairman's Bonusen kautta – jaamme tämän ohjelman puitteissa miljoonia dollareita vuosittain. Chairman's Bonus -šekkisi pohjautuu pätevyisyysvuonna kartuttamaasi liikevaihtoon ja siihen, kuinka monta ihmistä olet tiimissäsi valmentanut. Kaikilla Foreverin parissa työskentelevillä on yhtä suuret mahdollisuudet saada oma osansa yrityksen voitosta – niitä ei ole tarkoitettu pelkästään johdolle ja osakkeenomistajille. Se vaatii kuitenkin kovaa työtä.

## Inspiraatio Majbritt Thorning – Senior Manager, Tanska



## ”Ylpeys ja osaaminen vievät pisimmälle tässä liiketoiminnassa”

**Minun ja perheeni unelmat ovat vihdoin toteutuneet: Olemme ostaneet ison tilan, jolla voimme kasvattaa hevosia. Olemme vaihtaneet sohvaperunaelämän vireään ulkoilmaelämään ja päässeet viettämään paljon laatu-aikaa yhdessä. Ja minä päätän omasta arjestani itse.**

Tasapaino on tärkeää sekä työssä että yksityiselämässä. Minun liiketoiminnassani tasapaino tarkoittaa sitä, että myyntiä ja rekrytointia on yhtä paljon. Ylpeys ja osaaminen vievät pisimmälle tässä liiketoiminnassa. Asiakkaat eivät pidä siitä, että heille tyrkytetään tuotteita. He ostavat sieltä, missä heitä kuunnellaan ja missä he tuntevat olonsa turvalliseksi. On oltava uskottava ja selvitetävä asiakkaan tarpeet. Keskityn aina kuuntelemaan ihmistä, olipa kyse sitten tiimijäsenestä tai asiakkaasta.

### OIKEA AJOITUS ON KAIKKI KAIKESSA

Rekrytoinnissa minulle on tärkeää perehdyttää uudet tiimijäsenet huolellisesti ja auttaa heitä näkemään Foreverin tarjoamat mahdollisuudet. Siksi on pidettävä mielessä, että 80 % asiakkaista haluaa olla vain asiakkaita. Noin 15 % on kiinnostunut liiketoimintamahdollisuudesta, mutta se ei sovi heille juuri nyt. Näihin voit olla yhteydessä aiheen tiimoilta myöhemmin. Noin 5 % on valmis aloittamaan heti. Heille on tärkeää jakaa oma innostustasi ja osaamistasi.

### TAVOITTEET EIVÄT KOSKE VAIN MINUA

Ajastani 40 % on varattu Foreverille ja 60 % perheelle. Siksi en ole kolmen viime vuoden aikana aktiivisesti rekrytoinut uusia tiimijäseniä. Haluan viettää aikaa perheeni ja

ystäviensä kanssa ja toteuttaa itseäni. Nautin myös siitä, että saan viettää aikaa tallilla hevosia hoitamassa. Tämä on ollut Forever-työskentelyni tavoite. Nyt tavoite ei kuitenkaan koske enää vain minua, vaan myös tiimiäni. Haluan voida olla täysin läsnä heille, jotka tavoittelevat menestystä. He tietävät, että tuen heitä kaikissa vaiheissa mutta että kyse on heidän unelmistaan ja vastuu niihin pyrkimisestä on heillä itsellään.

### TAVOITTEENA EAGLE

Olen viitenä peräkkäisenä vuonna pitänyt tavoitteena Eagle Manager Retreatiksi pätevyitymistä. Se on valtavan antoisaa. Minä ja perheeni pääsemme ihanalle matkalle yhdessä, mutta samalla ylläpidän liikevaihtoa, autan uusia FBO:ita pääsemään alkuun ja valmennan tiimiäni vakaaseen ympärivuotiseen liiketoimintaan.

### TULEVAISUUDEN PAINOPISTEALUEET

Olen viettänyt elämästäni kymmenen vuotta Etelä-Afrikassa, ja maalla on erityinen paikka sydämessäni. Haluan jatkaa avustustyötäni maan köyhimpien alueiden hyväksi. Juuri nyt teen työtä Tanskasta käsin, mutta kun lapset kasvavat ja saamme enemmän aikaa, aion panostaa siihen enemmän. Odotan sitä todella, mutta olen myös oppinut, etten saa antaa stressin vallata elämäni, vaan minun on osattava asettaa asiat tärkeysjärjestykseen. Kaikella on aikansa. Ja Forever antaa minulle aikaa.



# Kyse on vastuusta

## Aloe verasta tuli yli 40 vuotta sitten Forever Living Products -toiminnan perusta ja tärkein tuotekehityksemme kohde.

Aloe veran ihmeelliset ominaisuudet ovat vuosituhansien ajan kiehtoneet miljoonia ihmisiä kaikkialla maailmassa ja saaneet heidät vakuuttuneiksi kasvin hyödyistä. Foreverin Aloe vera -tuotteita myydään jälleenmyyjien kautta 160 markkina-alueella.

### TAIMESTA TUOTTEEKSI

Forever Living Products on maailman suurin Aloe vera -tuotteiden tuottaja, valmistaja ja jakelija. Voimme taata parhaan mahdollisen laadun, koska valvomme itse koko tuotantoprosessia taimesta valmiiksi tuotteeksi asti. Tämä koskee niin Aloe vera -juomiamme, ravintolisiamme kuin ihonhoitotuotteitamme.

### PALKITTUA LAATUA

Laatu on meille ensisijaisen tärkeää, mistä ovat todisteena lukuisat sertifioinnit ja laatumerkinnot eri puolilta maailmaa. Forever oli esimerkiksi ensimmäinen yritys, joka sai International Aloe Science Councilin Seal of Approval -laatumerkin. Monilla tuotteillamme on Kosher Rating- ja Islamic Seal -hyväksyntä ja suurin osa ravintolisistämme on halal-sertifioituja.

### YHTEISTYÖTÄ JA VÄLITTÄMISTÄ

Yhteiskuntavastuun kantaminen on Foreverille tärkeää, ja yritys huolehtii siitä, että kaikilla työntekijöillä on hyvä ja turvallinen työympäristö. Forever tekee myös aktiivista yhteistyötä monien avustusjärjestöjen kanssa ja toimii humanitaarisissa hankkeissa, koska tiedämme, että maailma on Foreveria suurempi. Haluamme tehdä kaikkemme auttaaksemme ihmisiä kaikkialla maailmassa saamaan paremman elämän.

### ASIAKASTYYTYVÄISYYSTAKUU

Ainutlaatuinen asiakastyytyväisyystakuumme tarkoittaa, että asiakkaalla on oikeus palauttaa tuote 90 päivän kuluessa kuitin kanssa ja saada rahansa takaisin, jos hän ei ole tuotteeseen tyytyväinen. Tuote voi olla käyttämätön tai kokonaan tai osittain käytetty. Sinä saat FBO:na Foreverilta korvaavan tuotteen, joka kattaa kustannuksesi. Asiakkaasi voivat turvallisesti mielin kokeilla tuotteita, joita he eivät ehkä muutoin kokeilisi. Usein tämä parantaa asiakastyytyväisyyttä ja saa asiakkaat palaamaan takaisin ostoksille.



## ”Valinnanvapaus herätti kiinnostukseni”

**Ehdottomasti paras Forever-muistoni on, kun olimme koko perheen voimin Global Rallyssa Havaijilla vuonna 2013. Ilman Global Rally -insentiiviä emme olisi koskaan päässeet matkustamaan sinne.**

Tätini yritti neljän vuoden ajan puhua minulle Foreveristä. En kuitenkaan ollut valmis, sillä elämässäni oli meneillään niin paljon muuta. Lapset olivat pieniä, rakensimme taloa, olin mukana pojan harrastuksissa, opiskelin ja työskentelin samanaikaisesti Key Account Managerina. Rakastin sitä kaikkea. Minua ei todellakaan kiinnostanut mikään ylimääräinen, koska minulla ei ollut sille aikaa. Olin kiireinen, mutta hyvä organisoimaan.

### UTELIAISUUS HERÄSI

Kesälomalla 2004 tapahtui kuitenkin jotain. Sain äidiltäni DVD:n, jolla oli 16 FBO-tarinaa, ja minulla sattui olemaan aikaa sen katsomiseen. Valinnanvapaus herätti kiinnostukseni. Näillä ihmisillä oli sitä. Heidän ei tarvinnut anoa tai pyytää toisilta lupaa viettää talvilomaa yhdessä lasten kanssa. He olivat vapaita. Minä en ollut. Sitä kuitenkin kaipaasin. Kiinnostuin Foreverista ja liiketoimintamallista ja aloitin Forever-matkani.

### VIIDEN JÄRJESTELMÄ

Parasta tässä työssä ovat ihmiset. On sekä haastavaa että antoisaa työskennellä monien erilaisten ihmisten kanssa. Mahdollisuudet ovat valtavat niille, jotka ovat valmiita tekemään työtä menestyksensä eteen.

Minulla on alusta asti ollut oma viiden järjestelmä:

- Tavoittelen viittä uutta FBO:ta.

- Keskityn viiteen Manageriin, jotka todella haluavat edetä urallaan.
- Autan uusia FBO:ita löytämään viisi asiakasta ja viisi FBO:ta.
- Esittelen asiakkailleni viittä ajankohtaista tuotetta.

Näytän omat työskentelytapani tekemällä töitä yhdessä tiimijäsenten kanssa ja sitä tekemisen mallia voi kopioida. En kuitenkaan tee työtä toisten puolesta.

### BISNESAJATTELUA

Suurin haaste on ihmisten pitkäjänteisyyden puute. Useimmat haluavat saada kaiken heti. Heillä on työntekijämentali-teetti, sillä suurin osa meistä on aiemmin ollut työntekijän asemassa. FBO:na pitää kuitenkin ajatella kuin yrittäjä. Neuvon tiimiläisiäni tekemään jotakin liiketoiminnassaan joka päivä. Ne jotka noudattavat ohjettani, saavat tuloksia, mikä puolestaan motivoi heitä. En voi muuttaa ihmisiä, joten annan heidän tehdä valintansa itse. Voimme aina olla ystäviä, vaikka emme tekisikään bisnestä yhdessä.

### ALKUPERÄINEN ON PARAS

Oma suosikkituotteeni on Forever Aloe Vera Gel. Maistoin sitä ensimmäisen kerran vuonna 2004. Ensin se maistui minusta hieman liiankin terveelliseltä, mutta parin kuukauden käytön jälkeen huomasin olevani ”Aloe-janoinen”. Se on raikasta, ja elimistöni kertoo, milloin se kaipaava lisää Aloe veraa. Pidän kaikista mauista, mutta alkuperäinen on minusta parasta.

**IF IT DOESN'T MAKE  
YOU SMILE, CHANGE IT!**



*Elä sellaista  
elämää  
kuin haluat!*

**Jos haluat ottaa oman aikasi, taloutesi ja tulevaisuutesi hallintaasi, tämä mahdollisuus sopii sinulle. Tartu tilaisuuteen ja tee elämästäsi sellaista kuin haluat – aloita Forever-matkasi tänään.**

FBO:na toimit yrittäjänä ja voit nauttia yrittämisen eduista ja joustavuudesta, mutta et koskaan ole yksin.

Olet turvassa. Forever on suuri ja vakiintunut yritys – täydellinen kumppani taustavoimaksi, kun aloitat oman yritystoimintasi. Saat olla osa innostavaa FBO-verkostoa, joka jakaa sinulle mielellään kokemuksiaan.

Sinulla on apunasi myös ohjaaja, joka auttaa sinua matkallasi menestykseen. Visio on yksinkertainen ja menestyksellinen:

**Tarjoamme mahdollisuuden rikkaampaan elämään.**

Käytät Foreverin tuotteita ja suosittelet niitä muille. Lisäksi kerrot liiketoimintamallista ympärilläsi oleville ihmisille, jotka ovat kiinnostuneita siitä, mitä teet työksesi. Niin helppoa se on.

**TEE NÄIN:**

- Ota yhteyttä siihen FBO:hon, jolta sait tämän esitteen, tai etsi lähin jälleenmyyjäsi osoitteesta [www.foreverliving.fi](http://www.foreverliving.fi).
- Rekisteröidy ja tee ensimmäinen tilaus.
- Laadi liiketoimintasuunnitelma yhdessä ohjaajasi kanssa.
- Käytä tuotteita itse.
- Kerro tuotteista ja liiketoimintamahdollisuudesta muille ihmisille.
- Rakenna oma tiimisi ja viitoita tietä menestykseen.

Auttamalla muita menestymään menestyt itsekin ja voit luoda unelmiesi elämän.

**Älä enää odota!**

Ota minuun yhteyttä, niin kerron lisää:



FI\_230201\_art 5562\_© 2023 Forever Living Products Scandinavia AB

Huomaa, että tämän painotuotteen tiedot koskevat Suomen olosuhteita.  
Emme vastaa mahdollisista painovirheistä.



FOREVER®